

Solución ERP G2Gest + módulo TPV

La empresa:

Recanvis Molina es una empresa dedicada a la venta de accesorios para automóvil, teniendo como uno de los principales proveedores la empresa Cecauto, especializada y líder en la distribución de recambios con más de 150.000 referencias en cartera.

Implantación de una solución ERP para la gestión integral de la empresa con módulo específico para la venta mostrador (módulo G2TPV)

Necesidades que Recanvis Molina planteó:

1. Un sistema de gestión integral para dar servicio a todas las áreas funcionales de la empresa (compras, ventas detalle (tpv), ventas al mayor, estocs, facturación, contabilidad, ..) para facilitar la gestión global en un único sistema informático.
2. El sistema había de gestionar con facilidad más de 100.000 referencias (importación via excel de nuevos códigos enviados por los proveedores, altas rápidas de nuevos códigos en el momento de comprar, búsquedas rápidas por todos los criterios,...)
3. El sistema había de contemplar las particularidades de la venta al detalle mediante terminales punto de venta (tpv): cobros en metálico, con tarjeta, ventas apartadas, arqueo de caja por cada punto de venta, etc...i especialmente tener una operativa muy ágil al efectuar una venta.
4. El sistema había de contemplar la generación automática de pedidos a proveedor a partir del del estoc y de una previsión de ventas.
5. El sistema había de contemplar la facturación masiva a final de mes de una forma ágil de todas las ventas al mayor.



Declaraciones del gerente de Recanvis Molina

"...con esta solución hemos agilizado la venta directa de mostrador, mostrándose como un sistema muy rápido, ágil y eficaz así como la venta al mayor, todo integrado con la gestión de las compras, estocs, la gestión de precios, descuentos y promociones... También es muy fácil y rápido extraer estadísticas de todo tipo.

Uno de los puntos más importantes es que permite gestionar miles de referencias, efectuando altas masivas a partir de excel, cambios de precios,...